Check-list lors de la vente d'une voiture d'occasion en Belgique

Les 6 documents, papiers à remettre à l'acheteur du véhicule :

Contrôlez si le **numéro de châssis** du véhicule correspond au numéro indiqué dans les documents (à contrôler sur le véhicule au bas du pare-brise à l'extérieur).

Certificat d'immatriculation (les 2 volets)

Certificat de conformité du véhicule (carte grise)

Car-Pass délivré par le contrôle technique

Demande d'immatriculation

Certificat de visite du contrôle technique

Etat du véhicule pour vente du contrôle technique

+ !! Faites une facture de vente / contrat de vente du véhicule en 2 exemplaires (voir notre modèle de facture de vente d'un véhicule d'occasion).

+ !! Le vendeur doit conserver ses plaques : démontez-les du véhicule. Ne remettez jamais vos plaques à l'acheteur (la plaque originale de la DIV et la plaque arrière qui a le poinçon «DIV»).

Attention au paiement : méfiance, gare aux arnaques

1) Idéal : le virement instantané : la limite a été portée à (au 12/2022 et à vérifier auprès de votre banque): BNP-Paribas : 5.000€/jour via l'application mobile, Belfius : 3.000€/semaine via l'application mobile, ING : 2.500€/jour via l'application mobile.
2) Refusez les chèques de banque étrangère (chèques en bois)
3) Ne remettez jamais le véhicule avant d'avoir obtenu toute la somme
4) Ne vous fiez jamais aux preuves de paiement montrées par l'acheteur : extraits de compte ou écran de l'app bancaire montrée depuis son téléphone (nombreux cas d'escroquerie). Ne vous fiez qu'aux informations de votre compte bancaire.
5) N'effectuez jamais de transfert via Western Union ou Ria Money Transfert ou similaire : c'est le mode préféré des escrocs (aucun recours possible)
6) L'argent liquide est sûr si vous fixez le rendez-vous dans votre banque pour déposer le montant sur votre compte ou dans l'automate d'une banque ou d'un « cash point bancontact ». Le paiement en cash est légalement autorisé entre particuliers en Belgique mais interdit au-dessus de 3.000€ pour les acheteurs professionnels.